

www.yiwugo.com



YIWUGO es una plataforma para comprar mayoreo directo al centro mayorista de China, en la cual puedes tratar directamente con proveedores mayorista y llegar a un acuerdo sin intermediarios.

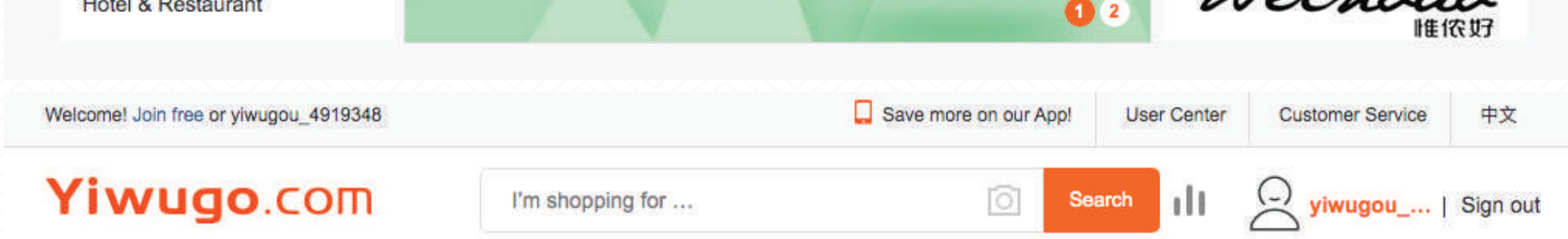
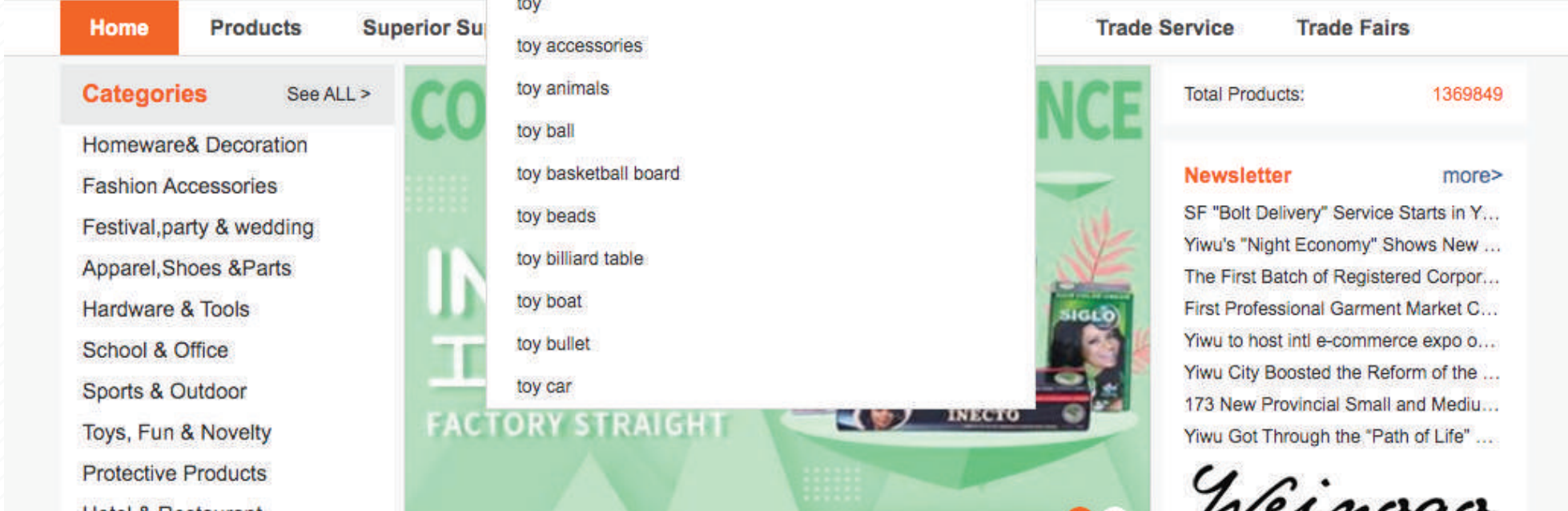
Esta plataforma es muy sencilla de usar incluso sin estar registrado, solo haces tu búsqueda, escoges el resultado que cumpla tus necesidades y tratas con el proveedor mediante a los contactos de la misma publicación.

En los siguientes pasos te presentamos la plataforma y un par de consejos.

Busca tu producto

Para ello ve a la página principal.

En la caja de búsqueda del portal pones el nombre del producto que buscas: TOY (ES RECOMENDABLE HACER LAS BÚSCUEDAS EN INGLÉS YA QUE ARROJA MEJORES RESULTADOS) y haces click en «search o buscar».



| | | |
|---|---------------|--------------|
| EXW Price: | Above 500pcs | ¥ 265.00 /pc |
| | 50pcs ~499pcs | ¥ 275.00 /pc |
| | 10pcs ~49pcs | ¥ 280.00 /pc |
| Price above includes all cost to deliver in Yiwu only | | |

Recuerda que los resultados en esta plataforma son mejores al comunicarte en inglés.

QR code | View image of original size

Description | **Contact**

Riding new fashion, sports and fitness with one. Green environmental protection, manufacturers direct sales, for wholesalers, foreign trade companies export supply, FOB supply, can be customized processing or OEM production, to ensure that you can get advantage products!

Other Products more >>

Recuerda que los resultados en esta plataforma son mejores al comunicarte en inglés.

QR code | View image of original size

Description | **Contact**

Hebei Jindu auto industry co. LTD

Main Products: Bicycles, mountain bike, children's car, tricycle, children's toy car, bicycle accessories

Contacts: 姚元顺

Mobile: 15267355928

E-mail: yangjian@yiwugo.com

WeChat: a15267355928

Address: 19576, 4F, 45 Gate, G3-International Trade Mart (District 2), Yiwu, China

Address: 河北省平乡县河古庙镇工业区河北锦都车业有限公司

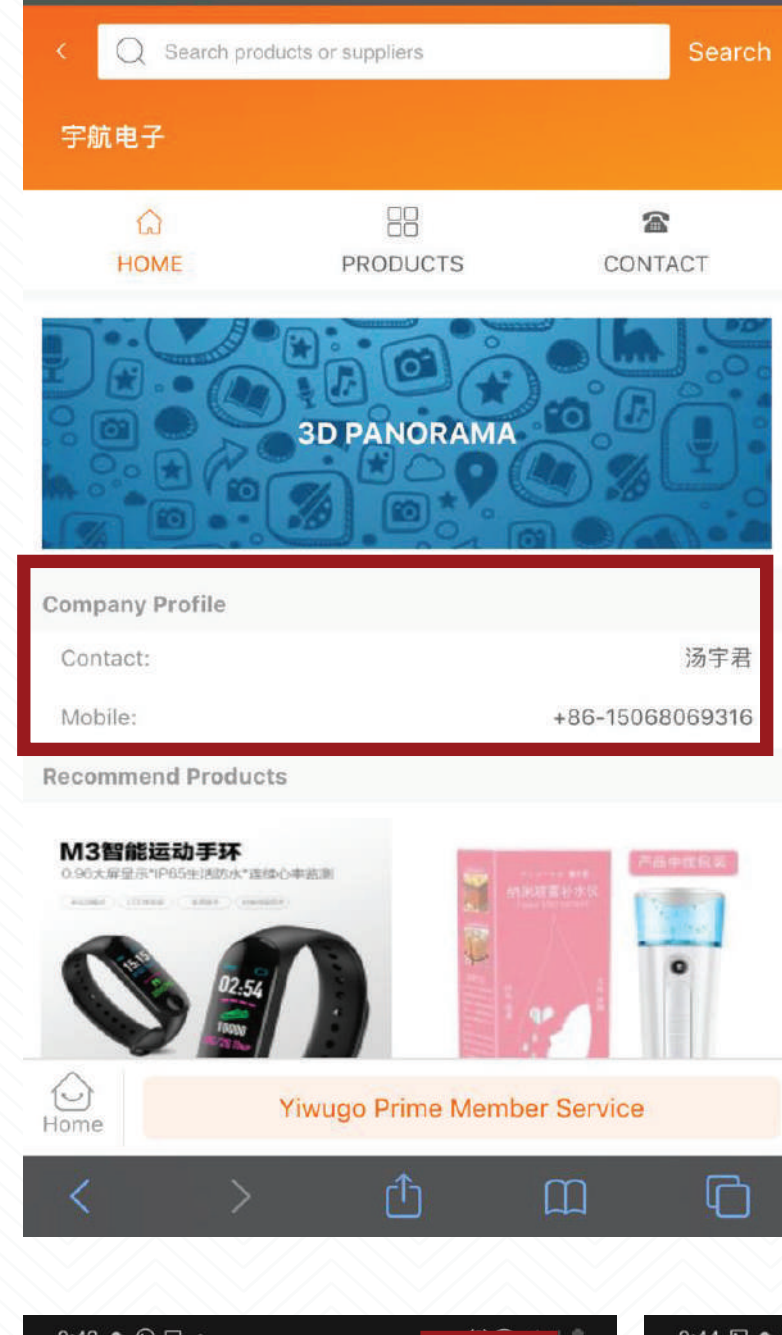
Other Products more >>

Al entrar a la pestaña de proveedor, lo se encuentra abajo de la imagen del producto, encontraras toda la información para contactar al proveedor, lo mas practico seria de la comunicacion por **Wechat**

Contacta a tu proveedor

Te compartimos la forma en que puedes agregar al proveedor a tu lista de contactos de **Wechat**

Tomamos como ejemplo un proveedor diferente, en este caso de filamentos plásticos.

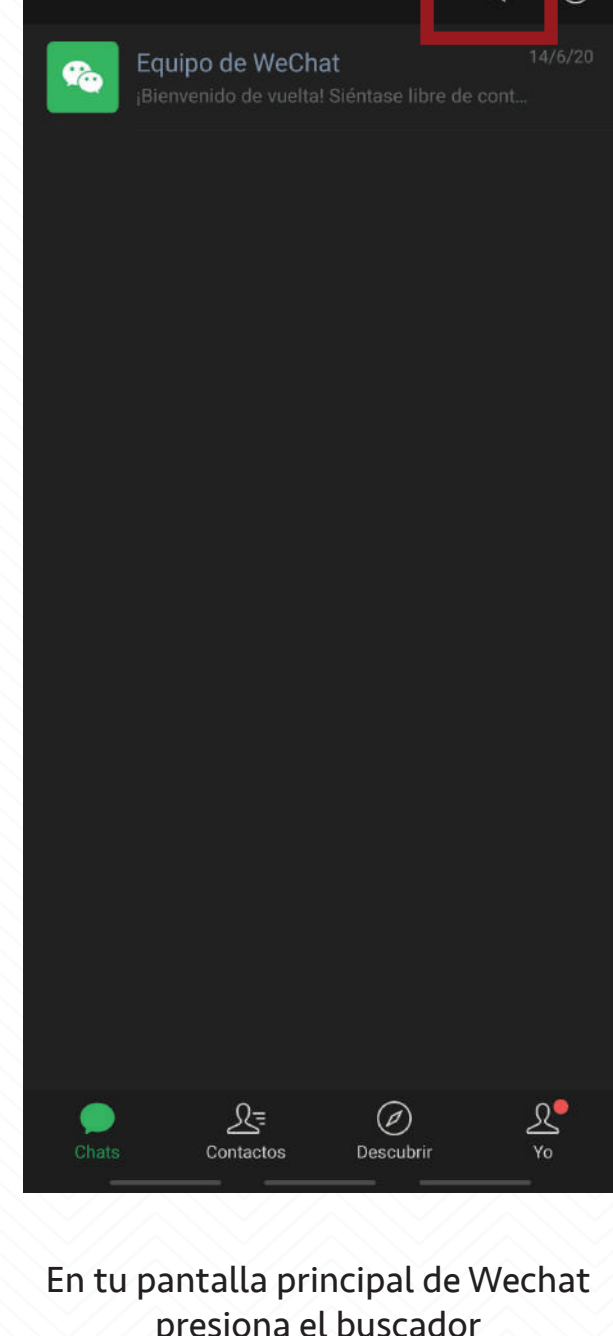


Entramos a al perfil del proveedor elegido y aparecerá abajo de la portada los contactos.

Seleccionamos el número mobil **SIN el +86**.

En este caso **15068069316**

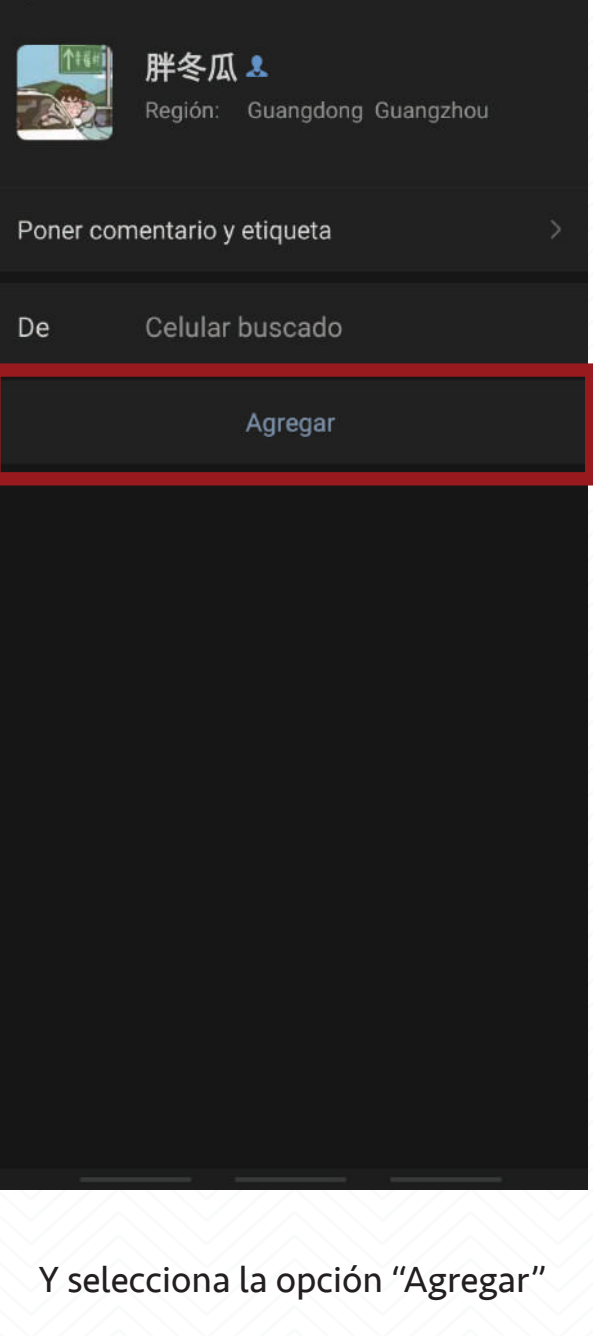
Si tienen contacto directo de **Wechat** es el mismo proceso



En tu pantalla principal de Wechat presiona el buscador



Selecciona el contacto encontrado



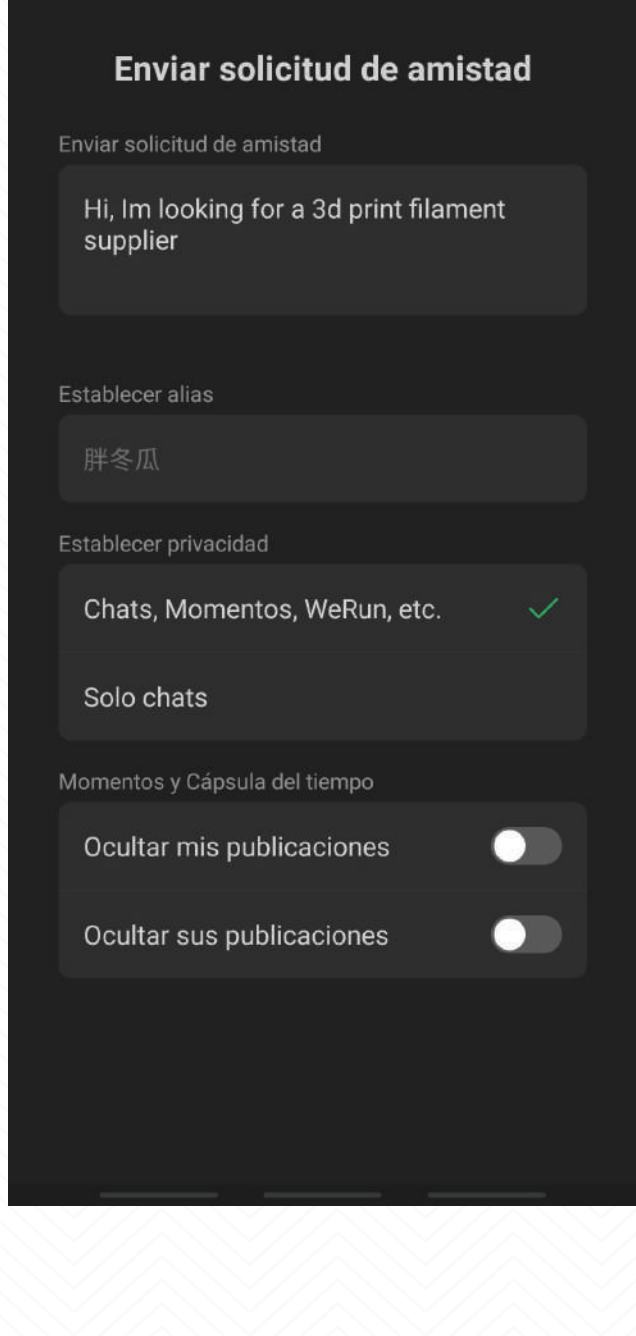
Y selecciona la opción "Agregar"

En este último paso tienes que presentarte para poder agregar el contacto, para esto hay que llenar la solicitud refiriendote al producto que buscas para ser aceptado por el proveedor con mayor facilidad, recuerda que todo debe ser en inglés para una mejor comunicación.

Te dejo un breve texto que puedes utilizar y agregando tu producto al final:

Hi I'm looking for... (tu producto)

Y listo, de aquí en adelante puedes negociar por tu cuenta con el proveedor



Recuerda que lo ideal para la comunicación en esta plataforma es que sea en inglés

INFORMACIÓN IMPORTANTE A CONSIDERAR

Ahora veamos todo en detalle:

- Orden mínima (MOQ):** Es la cantidad mínima que el proveedor acepta para vender. Va a variar entre uno u otro proveedor. Ten presente que esta cantidad siempre va a ser negociable.
- Precio de referencia (FOB reference price):** Este valor no es necesariamente el verdadero -ojo- porque algunos proveedores dan un valor súper bajo para que solo les contactes, entonces tómalos solamente como eso, como una referencia. El FOB se refiere al incoterm free on board, que significa que el proveedor dejará la mercadería lista para exportarse en el puerto previamente acordado. El flete marítimo o aéreo, seguros corren por tu cuenta.
- Capacidad de producción (supply ability):** Este ítem es muy importante y a menudo dejado de lado por los compradores e importadores, esta es la cantidad de producto que el proveedor puede fabricar mensualmente. A menudo es una cantidad muchísimo mayor que el MOQ, pero ¿qué sucede si tú necesitas 10.000 macetas en cada importación? ¿este proveedor podrá cubrir tus requerimientos de producto? Recuerda que no eres el único cliente que ellos van a tener.
- Puerto de embarque de la mercadería (port):** Acá podrán dejar tus productos. Pueden negociar otro punto de entrega en China, por ejemplo donde esté tu embarcador. No hay problema.
- Las formas de pago mas comunes para pagar la importación (payment):**
 - Transferencia bancaria:** Se transfiere el dinero desde tu banco a la cuenta de ellos. Casi siempre es un 30% al iniciar la producción y 70% al terminarla o 100% por adelantado. A veces el proveedor puede cobrar una "fee" de unos 30USD que es lo que les cobra el banco local al proveedor por la transacción.
 - Paypal:** Varios proveedores trabajan con Paypal y si tienes tarjeta de crédito puedes enviar el dinero. También un 30% y 70%. Es posible que el proveedor te cobre un 5% más como cargo, ya que esa es la comisión que tiene Paypal para los vendedores. Esto es normal, ya que los márgenes de los proveedores no es mucho como para más encima financiar la comisión de Paypal, así que no te asustes si te piden esto.
 - Western Union:** No es recomendable por ningún motivo. Los giros de WU llegan a una persona natural y son fuente inagotable de estafas. ¿Por qué entonces un proveedor "serio" adopta esta forma de pago? Porque también es una forma de pago válida, yo la uso (no tan seguido) con algunos de mis proveedores, pero solamente con aquellos que conozco y tenemos una larga relación comercial. Nunca la utilices con alguien que no conoces y ¡menos para comprar electrónica! como iPhones, celulares de otras marcas reconocidas, ropa de diseñador. Ojo con las estafas.

